

BÁO CÁO
THƯỜNG NIÊN
2017



HALCOM

MỤC LỤC

PHẦN I: BỨC TRANH TOÀN CẢNH 2017 CỦA HALCOM VIỆT NAM

1. Các sự kiện nổi bật năm 2017
2. Các danh hiệu, giải thưởng năm 2017

PHẦN II: THÔNG TIN CHUNG VỀ HALCOM VIỆT NAM

1. Thông tin khái quát
2. Ngành nghề kinh doanh
3. Tổng quan quá trình phát triển
4. Bộ máy quản trị
5. Hội đồng quản trị
6. Ban Tổng Giám đốc và Kế toán trưởng
7. Ban kiểm soát
8. Định hướng chiến lược 2018-2022

PHẦN III: BÁO CÁO BAN TỔNG GIÁM ĐỐC VỀ TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2017 VÀ KẾ HOẠCH NĂM 2018

1. Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2017
2. Định hướng và kế hoạch kinh doanh năm 2018

PHẦN IV: BÁO CÁO TÌNH HÌNH QUẢN TRỊ CÔNG TY

1. Báo cáo của Hội đồng quản trị
2. Báo cáo của Ban Kiểm soát
3. Các giao dịch, thù lao của Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc và Ban kiểm soát
4. Quản trị rủi ro
5. Quan hệ cổ đông và thông tin cổ phiếu

PHẦN V: PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG

Năng lực quản lý, điều hành và cách thức kinh doanh(CCP)

PHẦN VI: BÁO CÁO TÀI CHÍNH HỢP NHẤT ĐÃ KIỂM TOÁN NĂM 2017

1. Ý kiến kiểm toán
2. Báo cáo tài chính hợp nhất năm 2017(bổ sung file pdf đính kèm)

Viết tắt

CTCP	Công ty cổ phần	NLĐ	Người lao động
ĐHĐCĐ	Đại hội đồng cổ đông	BCTC	Báo cáo tài chính
HĐQT	Hội đồng Quản trị	UBCK	Ủy ban Chứng khoán Nhà nước
BKS	Ban Kiểm soát	HSX	Sở Giao dịch Chứng khoán TP. Hồ Chí Minh
BTDĐ	Ban Tổng Giám đốc	VSD	Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam
TGDĐ	Tổng Giám đốc	USD	Đô la Mỹ
PTGDĐ	Phó Tổng Giám đốc	VND	Việt Nam đồng
CBNV	Cán bộ nhân viên	ODA	Vốn viện trợ phát triển chính thức

PHẦN I – BỨC TRANH TOÀN CẢNH 2017 CỦA HALCOM VIỆT NAM

1 | CÁC SỰ KIỆN NỔI BẬT NĂM 2017



Tháng 3/2017: HALCOM hợp tác với ARTELIA VILLE & TRANSPORT (Pháp) và Urban Integrated Consultants, Inc., (Philippines) hoàn thành gói dịch vụ tư vấn Dự án Phát triển toàn diện kinh tế - xã hội đô thị Việt Trì, Hưng Yên và Đồng Đăng (tổng giá trị dự án 115,33 triệu USD)



Tháng 4/2017: HALCOM và đơn vị thành viên của mình – Trung tâm Đào tạo và Truyền thông doanh nhân Việt (VEN) cùng đồng hành với Hội Doanh nhân Tư nhân Việt Nam (VPBA) trong việc tổ chức Diễn đàn Kinh tế tư nhân

lần thứ nhất với chủ đề “Kinh tế tư nhân trong tiến trình phát triển kinh tế - xã hội” và Chương trình truyền thông - vinh danh “Giải thưởng cống hiến doanh nhân, doanh nghiệp tiêu biểu trong tiến trình xây dựng phát triển đất nước” năm 2017. Chương trình có sự tham gia của Đồng chí Nguyễn Văn Bình, Ủy viên Bộ Chính trị, Bí thư TW Đảng, Trưởng Ban Kinh tế TW cùng với hơn 200 doanh nhân tư nhân và các chuyên gia kinh tế, học giả đến từ khắp mọi miền đất nước đã góp phần làm sâu sắc thêm cả lý luận và thực tiễn phát triển kinh tế tư nhân, góp phần đưa tiếng nói của doanh nhân đến gần hơn với các Đảng và Chính phủ.



Tháng 5/2017: thành lập Công ty VSED, hoạt động trong lĩnh vực tư vấn khai thác, xử lý và cung cấp nước sạch.



Tháng 10/2017: Khởi công xây dựng Nhà máy Phong điện Phương Mai 3 tại Khu kinh tế Nhơn Hội tỉnh Bình Định.

4 HALCOM | BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN 2017

Tháng 10/2017: HALCOM phối hợp cùng với Hội Quy hoạch phát triển đô thị Việt Nam, Tập đoàn INGEROP (Pháp), PCKK (Nhật Bản) tổ chức



Chương trình Hội thảo với chủ đề “Vai trò và Giải pháp phát triển Hệ thống đường sắt nhẹ của các thành phố lớn trong quá trình đô thị hóa tại Việt Nam” với sự tham gia của nhiều bộ, ban, ngành, giới học giả và các địa phương trong cả nước. Buổi Hội thảo được giới chuyên môn đánh giá cao bởi những thông tin và bài học kinh nghiệm hữu ích về giao thông, đặc biệt là đường sắt nhẹ đô thị từ các nước phát triển như Pháp và Nhật.



Tháng 01/2018: Để đáp ứng mục tiêu phát triển và mở rộng môi trường làm việc, Công ty tiến hành chuyển địa điểm làm việc về địa chỉ tầng 9, tòa nhà Hòa Bình, 106 Hoàng Quốc Việt, Cầu Giấy. Với hơn 400m2 mặt sàn được bố trí, quy hoạch đẹp, hiện đại, gần gũi với thiên nhiên, HALCOM ngày càng hướng đến một môi trường làm việc trẻ trung, năng động và chuyên nghiệp.



Tháng 01/2018: Sau thời gian chầm chầm hết sức khẩn trương, nghiêm túc, tổ chức thầu của Công ty CP HALCOM Việt Nam và Công ty CP Phong điện miền Trung (CWP) đã lựa chọn được FICHTNER (Đức), là đơn vị có kinh nghiệm hàng đầu thế giới trong lĩnh vực công nghiệp năng lượng tái tạo để trở thành đơn vị Tư vấn Quản lý cho Dự án Điện gió Phương Mai 3 mà HALCOM và CWP hiện đang làm chủ đầu tư. Theo đó, Lễ ký kết Hợp đồng Gói thầu Tư vấn Quản lý Dự án (CWP2) giữa đại diện Công ty Cổ phần Phong điện Miền Trung và đại diện của Công ty Fichtner cũng đã chính thức được ký kết vào ngày 23 tháng 1 năm 2018.

Tháng 02/2018: Để tiếp tục khẳng định vị thế của thương hiệu tại thị trường Việt Nam và khu vực; đồng thời để thuận tiện hơn trong giao dịch kinh doanh, HALCOM chính thức đổi tên từ Công ty CP Đầu tư và Tư vấn Hà Long (tên cũ) sang Công ty CP HALCOM Việt Nam (tên mới), viết tắt là HALCOM.

2 | Các danh hiệu, giải thưởng năm 2017



Tháng 04/2017: đại diện Công ty HALCOM lên nhận Giải thưởng cống hiến cho các doanh nghiệp và doanh nhân tư nhân tiêu biểu trong năm 2016 – 2017 do Hội Doanh Nhân tư nhân Việt Nam (VPBA) trao tặng.

PHẦN II – THÔNG TIN CHUNG VỀ HALCOM VIỆT NAM



1 | THÔNG TIN KHÁI QUÁT

- **Tên giao dịch:** Công ty cổ phần HALCOM Việt Nam
- **Tên tiếng Anh:** Halcom Viet Nam Joint Stock Company
- **Tên viết tắt:** HALCOM
- **Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp số:** 0101143879 do Sở do Sở Kế hoạch và Đầu tư thành phố Hà Nội cấp đăng ký lần đầu ngày 02/07/2007
- **Vốn điều lệ:** 325.542.980.000 đồng (Ba trăm hai mươi lăm tỷ năm trăm bốn mươi hai triệu chín trăm tám mươi nghìn đồng)
- **Địa chỉ trụ sở:** Tầng 9, Tòa Hòa Bình, số 106 Hoàng Quốc Việt, phường Nghĩa Đô, quận Cầu Giấy, thành phố Hà Nội. Điện thoại: 024 3562 4709/Fax: 024 3562 4711
- **Chi nhánh Miền Tây:** số 272K, đường 30/4, quận Ninh Kiều, thành phố Cần Thơ
- **Website:** www.halcom.vn
- **Thông tin cổ phiếu:**
 - ✓ **Mã chứng khoán:** HID
 - ✓ **Sàn niêm yết:** HOSE
 - ✓ **Ngày nhận quyết định niêm yết:** 22/06/2016
 - ✓ **Số lượng cổ phiếu đang niêm yết:** 32.554.298 cổ phiếu

2 | NGÀNH NGHỀ KINH DOANH

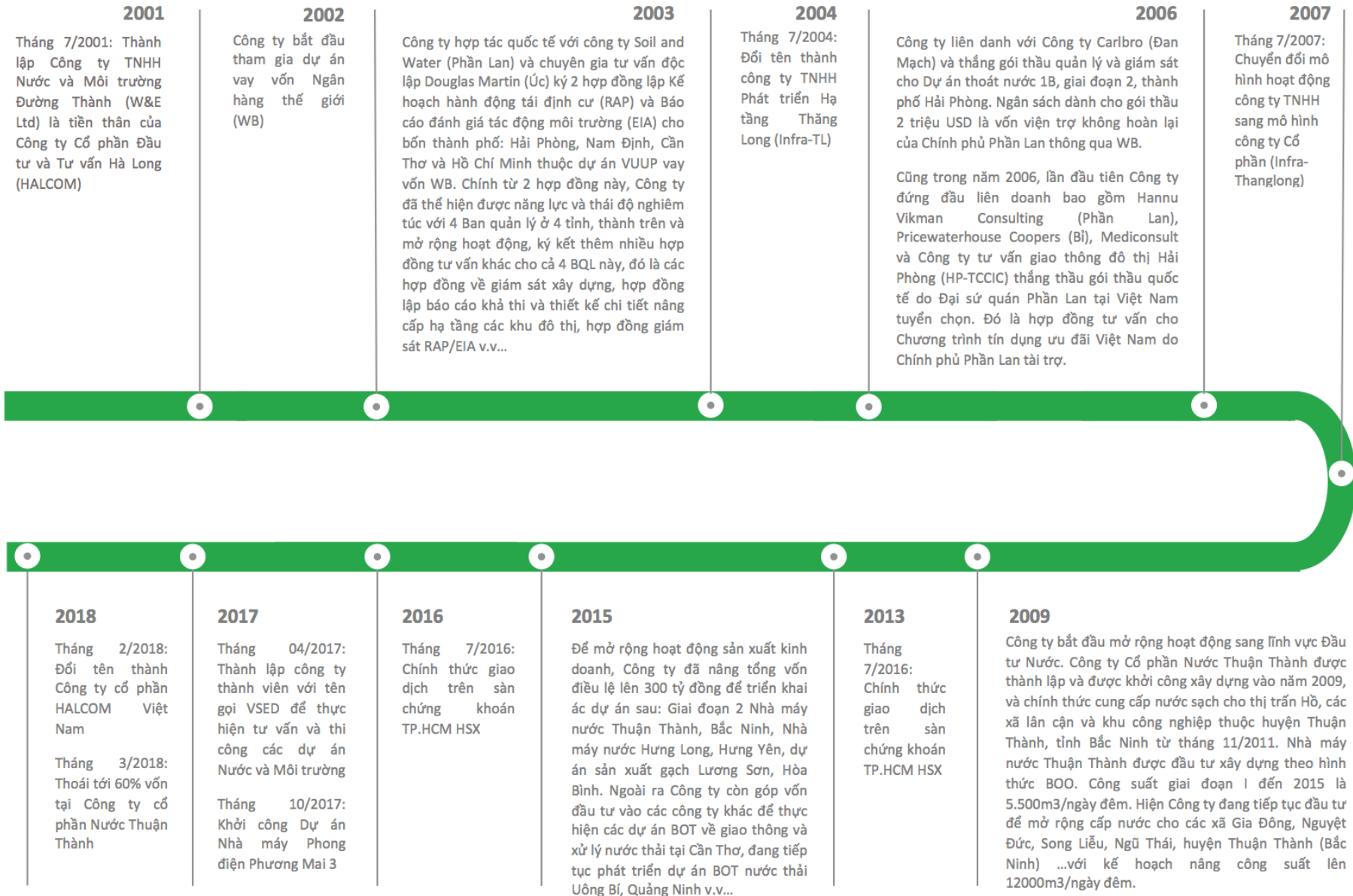
ĐẦU TƯ

- Nhà máy Điện gió
- Nhà máy Điện mặt trời
- Nhà máy xử lý rác thải
- Nhà máy cấp nước
- Dự án Bất động sản, Khu nghỉ dưỡng
- Dự án giao thông

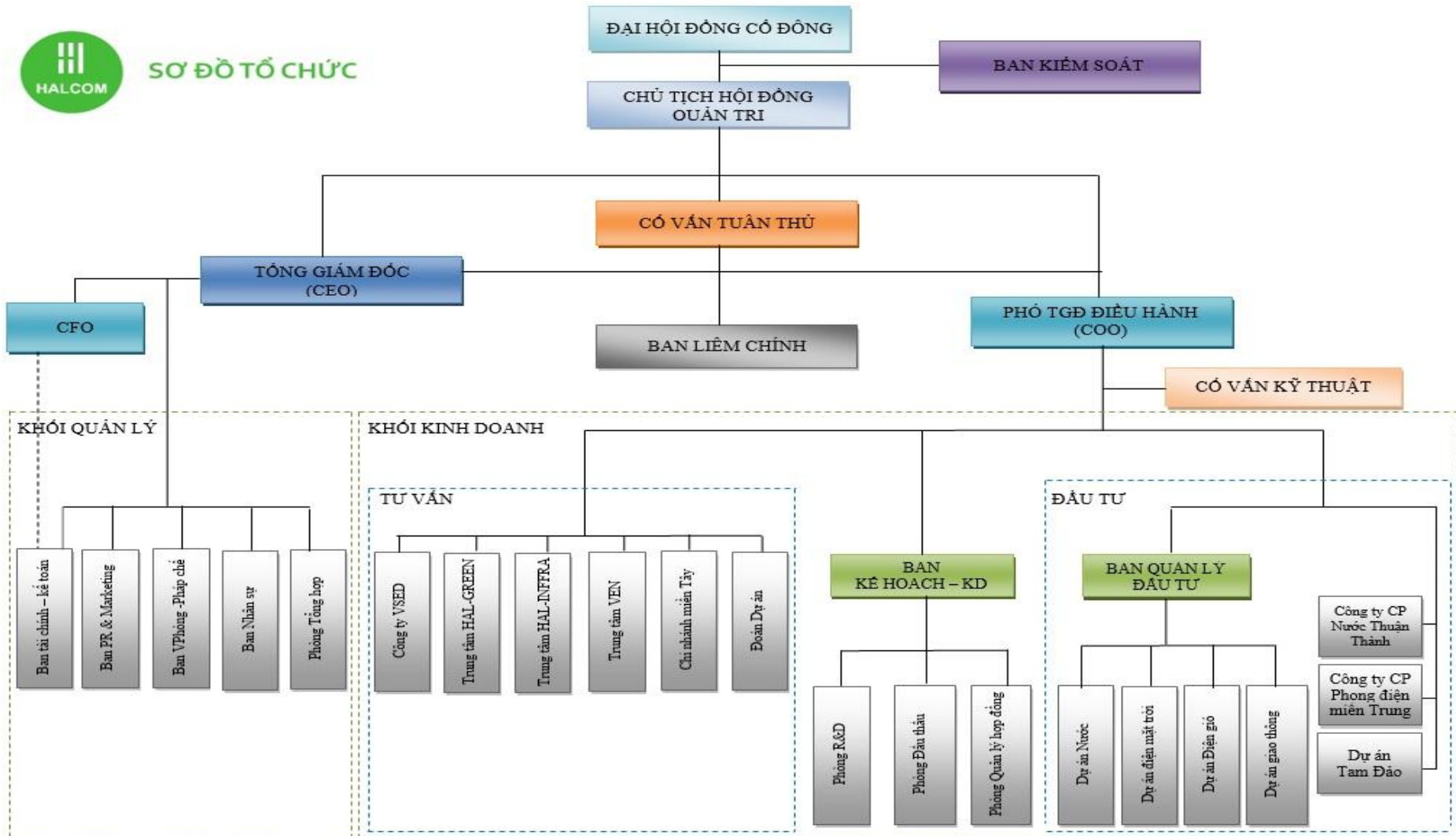
TƯ VẤN Công ty cung cấp 3 dòng sản phẩm, dịch vụ tư vấn sau:

- **Kỹ thuật:** Lập Dự án đầu tư, Khảo sát, Thiết kế, Hỗ trợ kỹ thuật, Quản lý dự án và Giám sát thi công các công trình hạ tầng đô thị và nông thôn.
- **Chính sách an toàn về Môi trường – Xã hội:** Lập kế hoạch, Đánh giá và Giám sát thực hiện các chính sách an toàn về môi trường và xã hội; Ứng dụng công nghệ quản lý môi trường hướng tới phát triển xanh.
- **Truyền thông, Nâng cao nhận thức cộng đồng và Đào tạo tăng cường năng lực:** Truyền thông, nâng cao nhận thức cộng đồng, đào tạo tăng cường năng lực cho các bên liên quan.

3 | TỔNG QUAN QUÁ TRÌNH PHÁT TRIỂN



4 | BỘ MÁY QUẢN TRỊ



DANH SÁCH CÔNG TY CON, CÔNG TY LIÊN KẾT CỦA HALCOM

CÔNG TY CON						
STT	TÊN CÔNG TY	NGÀY THÀNH LẬP	NƠI THÀNH LẬP	TỶ LỆ SỞ HỮU (%)	TỶ LỆ BIỂU QUYẾT (%)	NGÀNH NGHỀ KINH DOANH CHÍNH
1	Cty CP VSED (VSED)	24/05/2017	Hà Nội	60	60	Tư vấn và thi công các dự án Nước và Môi trường
2	Cty CP Phong Điện Miền Trung	13/08/2007	Bình Định	80	80	Năng lượng tái tạo điện gió
3	Cty CP Điện Mặt trời Phương Mai (PMSP)	16/05/2018	Bình	90,9	90,9	Năng lượng tái tạo điện mặt trời
4	Cty CP Bảo hiểm HALCOM (HALCOMIN)	26/06/2018	Hà Nội	94	94	Dịch vụ bảo hiểm
CÔNG TY LIÊN KẾT						
1	Cty CP Nước Thuận Thành (NSTT)	12/07/2007	Bắc Ninh	41,99	41,99	Kinh doanh nước sạch

5 | HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Ông Nguyễn Quang Huân**Chủ tịch Hội đồng quản trị**

Trình độ: Thạc sỹ Quản trị kinh doanh

Quá trình công tác: ông Nguyễn Quang Huân là thành viên sáng lập, người xây dựng và phát triển HALCOM lớn mạnh trong 17 năm qua. Ông giữ chức vụ Phó giám đốc Công ty TNHH Nước & Môi trường Đường Thành (W&E Ltd, Tên gọi trước đây) từ năm 2001 và Chủ tịch HĐQT Công ty HALCOM từ năm 2013.

Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu: 4.791.138 cổ phần, tương ứng 14,72% vốn điều lệ

Ông Trần Đình Khai**Thành viên Hội đồng quản trị**

Trình độ: Phó Giáo sư chuyên ngành Cấp thoát nước

Quá trình công tác: Sau khi hoàn thành học vị Phó Giáo sư chuyên ngành xây dựng tại Liên Bang Nga, ông Trần Đình Khai công tác tại Công ty CP Nước và Môi trường Việt Nam (VIWASE).

Ông là thành viên đồng sáng lập HALCOM giữ chức vụ Giám đốc từ năm 2001 và Thành viên HĐQT/ Cố vấn cấp cao/Chuyên gia cấp thoát nước và môi trường từ năm 2004
Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu: 141.723 cổ phiếu, tương ứng 0,44% vốn điều lệ

Ông Nguyễn Văn Lâm

Thành viên Hội đồng quản trị

Trình độ: Kỹ sư

Quá trình công tác: Từ 2015 đến nay, ông Nguyễn Văn Lâm giữ chức vụ thành viên HĐQT độc lập của HALCOM.

Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu: 0 cổ phiếu, tương ứng 0% vốn điều lệ.

Ông Đoàn Ngọc Hiếu

Thành viên Hội đồng quản trị

Trình độ: Kỹ sư

Quá trình công tác: Từ 2015 đến nay, ông Đoàn Ngọc Hiếu chức vụ thành viên HĐQT độc lập của HALCOM.

Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu: 0 cổ phiếu, tương ứng 0% vốn điều lệ.

6 | BAN TỔNG GIÁM ĐỐC, BAN TÀI CHÍNH KẾ TOÁN VÀ BAN KIỂM SOÁT

Ông Nguyễn Việt Dũng

Tổng giám đốc

Trình độ: Thạc sỹ quản trị kinh doanh

Quá trình công tác: Ông Nguyễn Việt Dũng đã từng giữ vị trí lãnh đạo các đơn vị hoạt động trong lĩnh vực nòng cốt của HALCOM như Phó Tổng giám đốc, Trợ lý Tổng giám đốc và Giám đốc Trung tâm Đào tạo & tăng cường năng lực trước khi được bổ nhiệm giữ chức vụ Tổng Giám đốc. Trước khi về HALCOM, ông từng giữ các vị trí chủ chốt tại tập đoàn lớn trong lĩnh vực bất động sản và cán bộ cấp cao của các tổ chức NGO.

Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu: 13.861 cổ phiếu, tương ứng 0,04% vốn điều lệ.

Ông Saurabh Mathur

Giám đốc Tài chính

Quá trình công tác: Trước khi đảm nhiệm vị trí Giám đốc Tài chính, ông Saurabh từng là Cố vấn cấp cao Công ty luật ATS; Thành viên ban điều hành & Trưởng phòng Tài chính tập đoàn Masan; CFO của Schlumberger; Giám đốc Dự án – Trung tâm toàn cầu Dubai; Kiểm toán cao cấp của KPMG, Dubai và là giám sát tài chính của Carrier Aircon, Dubai.

Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu: 0 cổ phiếu, tương ứng 0% vốn điều lệ

Bà Bùi Thị Xuyên**Kế toán trưởng**

Trình độ: Cử nhân Kinh tế

Quá trình công tác: Trước khi được bổ nhiệm làm Kế toán trưởng, bà Bùi Thị Xuyên giữ chức vụ Phó phòng Tài chính Kế toán HALCOM.

Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu: 0 cổ phiếu, tương ứng 0% vốn điều lệ.

Bà Trần Thị Lan**Trưởng Ban kiểm soát**

Trình độ: Cử nhân Kinh tế

Quá trình công tác: Bà Trần Thị Lan từng giữ chức vụ Kế toán trưởng tại HALCOM từ năm 2004 – 2010 và là Giám đốc tài chính tại các Tập đoàn lớn cho đến nay. Với hơn 20 năm kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực tài chính, kế toán, xây dựng, kinh doanh BĐS, bà Trần Thị Lan được tín nhiệm bầu giữ chức vụ Trưởng BKS HALCOM.

Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu: 4.535 cổ phiếu, tương ứng 0,01% vốn điều lệ.

Bà Trần Bắc Mỹ**Thành viên Ban kiểm soát**

Trình độ: Cử nhân Xã hội học

Quá trình công tác: Bà Trần Bắc Mỹ đã có thời gian gắn bó và làm việc tại HALCOM từ năm 2009 đến nay. Bà Trần Bắc Mỹ có hơn 10 năm kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực mua sắm, quản lý vật tư. Hiện bà giữ chức vụ thành viên BKS Công ty HALCOM.

Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu: 0 cổ phiếu, tương ứng 0% vốn điều lệ.

7 | ĐỊNH HƯỚNG CHIẾN LƯỢC 2018 - 2022

Công ty tiếp tục khẳng định chiến lược kinh doanh 2015-2025, HALCOM đặt mục tiêu tăng trưởng bình quân doanh thu 30% năm và lợi nhuận trước thuế đạt 10-15% doanh thu. Trong lĩnh vực tư vấn, HALCOM đặt mục tiêu đứng trong top 5 doanh nghiệp tư vấn ODA lớn nhất Việt Nam. Để thực hiện mục tiêu này, HALCOM tập trung các kế hoạch hành động như sau:

Một là, tích cực tham gia M&A một số thương hiệu nhà nước mạnh trong lĩnh vực tư vấn mà nhà nước đang có chủ trương thoái vốn. Những công ty HALCOM nhắm đến là những công ty có lịch sử hình thành và phát triển đã

tham gia tư vấn những dự án có quy mô siêu lớn trong lĩnh vực cấp nước, xử lý nước thải, thủy điện, khu đô thị, giao thông. Với năng lực đấu thầu mạnh các dự án ODA cộng với việc sở hữu những thương hiệu lớn có uy tín là lợi thế rất lớn để HALCOM thắng thầu những gói thầu lớn trong lĩnh vực cơ sở hạ tầng tại Việt Nam và các nước trong khu vực.

Hai là, HALCOM tiếp tục tiên phong trong việc áp dụng chương trình tuân thủ doanh nghiệp (CCP), quy trình đào tạo cán bộ, chuyên gia, quy trình đấu thầu, quản lý hợp đồng, quản lý tài chính dự án và kiểm toán dự án theo



HALCOM

tiêu chuẩn Ngân hàng Thế giới. Bên cạnh đó, HALCOM đã cộng tác với chuyên gia pháp lý của ngân hàng thế giới trong vai trò Cố vấn pháp lý. Đây là lợi thế giúp nâng tầm công ty, xây dựng thương hiệu gắn với chất lượng, rút ngắn khoảng cách với các công ty tư vấn quốc tế.

Ba là, HĐQT tập trung xây dựng thương hiệu HALCOM gắn với chất lượng sản phẩm, dịch vụ. Để làm điều này, HALCOM đã áp dụng quy trình tuyển dụng nhân sự theo tiêu chuẩn Ngân hàng thế giới (CCP) để tuyển chọn nhân sự, xây dựng đội ngũ cán bộ quản lý dự án có trình độ cao, hầu hết được đào tạo tại nước ngoài. Xây dựng đội ngũ chuyên gia, cộng tác viên có kinh nghiệm đến từ nhiều quốc gia và được kiểm tra, sát hạch kỹ lưỡng. Tận dụng lợi thế 15 năm trong lĩnh vực tư vấn ODA, HALCOM đã tuyển dụng nhiều chuyên gia giỏi trong dự án lớn để làm việc trong các dự án của Công ty

HALCOM đã ban hành và áp dụng quy trình quản lý hợp đồng theo tiêu chuẩn Ngân hàng thế giới, đảm bảo các sản phẩm báo cáo được kiểm duyệt và rà soát chất lượng một cách chặt chẽ trước khi nộp cho Chủ đầu tư đúng hạn. Bên cạnh đó, để tăng tính minh bạch và tăng cường khả năng quản trị doanh nghiệp, HALCOM đã hợp tác với ông Olli Keski Saari – Giám đốc dự án Công ty Econet, công ty hàng đầu về lĩnh vực cung cấp nước tại Phần Lan vào vị trí Cố vấn kỹ thuật và bà Jacqueline M. Beckett – Luật sư người Mỹ vào vị trí Cố vấn tuân thủ và pháp lý.

Bốn là, HALCOM tiếp tục tập trung vào phân khúc khách hàng chính khách là khách hàng khối ODA song phương

(Hàn Quốc, Nhật Bản, Phần Lan, EU, Mỹ). Nâng cao năng lực đấu thầu bằng cách phát triển thương hiệu gắn chất lượng và minh bạch, đồng thời phát triển năng lực của đội ngũ chuyên gia trong và ngoài nước. Với xu thế xã hội hóa mạnh trong lĩnh vực cơ sở hạ tầng tại Việt Nam, HALCOM đã mở rộng có chọn lọc mạng lưới khách hàng sang khối tư nhân, gồm FDI và trong nước để mở rộng thị trường.

Để chuẩn bị nguồn lực cho phát triển dự án, HALCOM dự kiến thu hút nguồn vốn tài chính từ nhiều nguồn: Hợp tác đầu tư cùng các nhà đầu tư nước ngoài, các quỹ đầu tư trong nước, các công ty cung cấp thiết bị nước ngoài (Siemens Gamesa – Tây Ban Nha, Nagaoka-Nhật Bản), các đơn vị tư vấn quản lý dự án (Fichtner GmbH & Co.KG – Đức) và tham gia các thị trường tài chính trong nước và quốc tế.

Chiến lược phát triển trung và dài hạn Bên cạnh việc xây dựng các nhà máy điện gió, điện mặt trời, HALCOM tiếp tục kế hoạch mua lại cổ phần của các nhà máy cấp nước mà Nhà nước đang có chủ trương thoái vốn để tiến hành tái cơ cấu, đầu tư thêm máy móc tiên tiến để gia tăng công suất và vận hành hiệu quả.

Đầu tư tài chính dài hạn và ngắn hạn để sử dụng có hiệu quả nguồn vốn lợi nhuận hàng năm để lại và các nguồn khác, tạo niềm tin và đem lại lợi ích cao nhất cho các cổ đông.

Tiếp tục duy trì mảng đầu tư của HALCOM tập trung vào các dự án cơ sở hạ tầng, đặc biệt cung cấp nước, xử lý nước thải.

Tiếp tục đầu tư cải thiện điều kiện làm việc cho người lao động, tham gia các chương trình từ thiện, giáo dục...khẳng

định trách nhiệm với cộng đồng góp phần hướng tới sự phát triển bền vững của xã hội.

PHẦN III – BÁO CÁO BAN TỔNG GIÁM ĐỐC VỀ TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2017 VÀ KẾ HOẠCH NĂM 2018



1 | TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2017

Tại ngày 31/03/2018, tổng tài sản của HALCOM giảm nhẹ so với đầu kỳ, cụ thể giảm từ 460.552.974.273 đồng xuống còn 406.180.496.143 đồng, tương đương mức giảm khoảng 12%. Trong đó, tài sản ngắn hạn là 147.176.006.946 đồng, tài sản dài hạn là 259.004.489.197 đồng, các khoản phải thu là 259.004.489.197 đồng. Nợ phải trả là 41.064.663.707 đồng. Trong

cơ cấu nợ, HALCOM chỉ có nợ ngắn hạn 41.064.663.707 đồng, gấp 0.11 lần vốn chủ sở hữu và không có nợ dài hạn. Ban HĐQT và Ban TGD luôn chủ động cơ cấu lại danh mục các khoản vay để đảm bảo kiểm soát chi phí lãi vay, mục tiêu vừa giữ vững sự ổn định tài chính vừa tạo nguồn lực thúc đẩy mở rộng hoạt động sản xuất kinh doanh.

HOẠT ĐỘNG KINH DOANH	2018	2017	% TĂNG
Doanh thu từ hoạt động kinh doanh	405.313.387.334	281.440.560.556	44%
Giá vốn hàng bán	381.719.117.095	248.818.924.854	53%
Chi phí bán hàng và quản lý doanh nghiệp	12.683.855.631	12.025.774.249	5%
Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	11.193.928.681	37.332.288.085	-70%
Lợi nhuận trước thuế	11.095.077.079	38.959.498.514	-72%
Lợi nhuận sau thuế	6.033.580.748	31.281.549.033	-81%
BẢNG CÂN ĐỐI KẾ TOÁN	2018	2017	% TĂNG
Tổng tài sản	406.180.496.143	460.552.974.273	-12%
Tài sản ngắn hạn	147.176.006.946	82.524.788.915	78%
Tài sản dài hạn	259.004.489.197	378.028.185.358	-31%
Nợ phải trả	41.064.663.707	99.262.830.832	-59%
Vốn chủ sở hữu	365.115.832.436	361.290.143.441	1%

Kết thúc năm tài chính 2017, HALCOM có mức doanh thu tăng cao dẫn đến giá vốn và các chi phí hoạt động cũng tăng cao tương ứng để đáp ứng quy mô tăng trưởng. Năm 2017, đánh dấu sự chuyển dịch cơ cấu sản phẩm khi HALCOM tập trung mảng đầu tư dự án,

do đó tỷ trọng lợi nhuận gộp của HALCOM trong năm tài chính 2017 thấp nhưng thu hồi vốn nhanh vì lợi nhuận năm nay có biến động giảm nhiều so với năm trước. Song song với việc đầu tư vào các dự án có khả năng thu hồi vốn nhanh, HALCOM vẫn duy



trì hoạt động kinh doanh trong các lĩnh vực là thế mạnh của mình như hoạt động tư vấn giám sát và thương mại. Do vậy, sự chuyển dịch cơ cấu sản phẩm trong năm 2017 này sẽ tạo đà

phát triển trong việc tăng lợi nhuận cho những năm tới, đa dạng doanh thu, từ đó HALCOM sẽ phát triển mạnh mẽ và bền vững.

CHỈ TIÊU	2017	2016
CHỈ TIÊU VỀ KHẢ NĂNG THANH TOÁN (LẦN)		
Hệ số thanh toán ngắn hạn (TSLĐ/Nợ ngắn hạn)	3,58	2,56
Hệ số thanh toán nhanh (TSLĐ-Hàng tồn kho/Nợ ngắn hạn)	3,36	2,28
CHỈ TIÊU VỀ CƠ CẤU VỐN (LẦN)		
Hệ số nợ phải trả/Tổng tài sản	0,10	0,22

2 | ĐỊNH HƯỚNG VÀ KẾ HOẠCH KINH DOANH NĂM 2018

HĐQT tiếp tục khẳng định chiến lược kinh doanh đặt chất lượng sản phẩm, dịch vụ và lợi ích của khách hàng lên hàng đầu; đồng thời luôn đổi mới, sáng tạo chọn lọc ứng dụng công nghệ tiên tiến...

Thứ nhất, chủ động, tích cực tìm kiếm các cơ hội đầu tư trong và ngoài nước, phát huy tối đa mọi nguồn lực để đầu tư phát triển kinh doanh, mang lại lợi nhuận và khẳng định thương hiệu của Công ty; tạo việc làm, nâng cao thu nhập cho người lao động, tham gia thực hiện tốt các chính sách xã hội.

Thứ hai, chủ động tìm kiếm các nguồn vốn trung và dài hạn từ thị trường vốn trong nước và quốc tế để phục vụ hoạt động kinh doanh của Công ty, tăng doanh thu lợi nhuận cho Công ty.

Thứ ba, tiếp tục tuyển dụng bổ nhiệm nhân sự có chất lượng cao, có trình độ chuyên môn phù hợp vào các vị trí chủ chốt để triển khai các kế hoạch phát triển của Công ty.

Thứ tư, thiết lập những nền tảng vững chắc để xây dựng Công ty hoạt động chuyên nghiệp và có tiềm lực tài chính vững mạnh.

PHẦN IV – BÁO CÁO TÌNH HÌNH QUẢN TRỊ CÔNG TY



Product	2016	%	2015	2016
Product A01	108,247		8,714	39,915
Product A02	278,161		108,281	107,812
Product A03	1,561,619		66,916	91,934
Total	2,948,027		176,910	251,683

Conte

It is a performance opportunity to increase sales and achieve the company's target. Marketing strategy is a key factor in the success of a company. To achieve the target, the company needs to have a clear marketing strategy and implement it effectively. The marketing strategy should be based on the company's strengths and weaknesses, and the market opportunities and threats. The marketing strategy should be implemented through a series of marketing activities, such as advertising, promotion, and sales. The marketing strategy should be evaluated regularly to ensure it is effective and efficient.

Business Company

123 Business Street
City, State, ZIP
Phone: (123) 456-7890
Fax: (123) 456-7891

Bill to: Mr. John Doe, 123 Main St, City, State, ZIP

Item	Quantity	Amount
1	2	244.55
2	8	8,625.75
3	5	5,844.87
4	4	3,521.74
5	3	3,521.74
6	1	400.00
7	1	458.00
8	1	458.00
9	1	458.00
10	1	458.00
11	1	458.00
12	1	458.00
13	1	458.00
14	1	458.00
15	1	458.00
16	1	458.00
17	1	458.00
18	1	458.00
19	1	458.00
20	1	458.00
21	1	458.00
22	1	458.00
23	1	458.00
24	1	458.00
25	1	458.00
26	1	458.00
27	1	458.00
28	1	458.00
29	1	458.00
30	1	458.00
31	1	458.00
32	1	458.00
33	1	458.00
34	1	458.00
35	1	458.00
36	1	458.00
37	1	458.00
38	1	458.00
39	1	458.00
40	1	458.00
41	1	458.00
42	1	458.00
43	1	458.00
44	1	458.00
45	1	458.00
46	1	458.00
47	1	458.00
48	1	458.00
49	1	458.00
50	1	458.00

Company's Growth Opportunity

It is a performance opportunity to increase sales and achieve the company's target. Marketing strategy is a key factor in the success of a company. To achieve the target, the company needs to have a clear marketing strategy and implement it effectively. The marketing strategy should be based on the company's strengths and weaknesses, and the market opportunities and threats. The marketing strategy should be implemented through a series of marketing activities, such as advertising, promotion, and sales. The marketing strategy should be evaluated regularly to ensure it is effective and efficient.

Category	2015	2016
Sales & Marketing	24,706	45,550
Production	1,870	1,870
Administration	354	354
Design	134	134
Customer Service	132	132
Total	27,996	49,830

According to sales from 2015 - 2016



1 | BÁO CÁO CỦA HĐQT

CƠ CẤU HĐQT

Hiện HĐQT có 4 thành viên, Chủ tịch HĐQT do HĐQT bầu ra. HĐQT chưa thành lập các tiểu ban. Hoạt động của HĐQT được phân công cụ thể cho các thành viên để triển khai các nội dung thuộc thẩm quyền của HĐQT để HĐQT đưa ra quyết định, đồng thời giám sát, chỉ đạo, đôn đốc Ban điều hành Công ty thực hiện các nghị quyết, quyết định của HĐQT.

HOẠT ĐỘNG CỦA HĐQT NĂM 2017

Nhận thấy xu hướng toàn cầu, nhiều nước trên thế giới đang đầu tư mạnh mẽ cho năng lượng tái tạo. Theo thống kê của Liên hợp quốc, năm 2015 cũng ghi nhận các nước đang phát triển vượt qua các nước phát triển để trở thành các nhà đầu tư lớn nhất vào phát triển năng lượng xanh. Halcom cũng không nằm ngoài xu hướng này, các hạng mục đầu tư phần lớn tập trung vào năng lượng điện gió, điện mặt trời, cung cấp nước sạch và xử lý rác thải.

Có sự đồng hành, chia sẻ của cổ đông, cùng với những sự chỉ đạo sát sao và giải pháp đúng đắn của Ban Lãnh đạo và sự đoàn kết của tập thể nhân viên, Công ty Halcom đã cơ bản hoàn thành các mục tiêu, nhiệm vụ mà Nghị quyết ĐHĐCĐ thường niên 2017 đã đề ra, đầu tư các dự án năng lượng sạch quy mô lớn, đồng thời duy trì ổn định mảng tư vấn.

HĐQT đã bám sát diễn biến thực tế hoạt động kinh doanh của Công ty, linh hoạt chỉ đạo BTGD giúp Công ty không

ngừng tăng trưởng, mở rộng hoạt động và kiện toàn bộ máy điều hành.

HOẠCH ĐỊNH CHIẾN LƯỢC, HOẠT ĐỘNG ĐẦU TƯ VÀ TƯ VẤN

Ngay từ đầu năm 2017, HĐQT đã thống nhất các chỉ tiêu kế hoạch kinh doanh của năm và được ĐHĐCĐ thông qua phù hợp với thực tế, định hướng tốt cho BTGD trong triển khai thực hiện.

Kết quả kinh doanh năm 2017, ngoài việc thực hiện hiệu quả các hợp đồng tư vấn vốn vay ODA thì không có nhiều biến động và hiện tại đang tập trung mọi nguồn lực cho các Dự án lớn đặc biệt là Dự án điện gió Phương Mai 3 và điều này phản ánh sự nỗ lực lớn của toàn thể Công ty trong quá trình mở rộng sang lĩnh vực đầu tư hướng tới tăng trưởng đột phá và tạo ra lợi nhuận bền vững vào các năm tiếp theo.

CÔNG TÁC CHỈ ĐẠO, GIÁM SÁT VỚI BTGD

HĐQT Thường xuyên theo dõi hoạt động điều hành của BTGD để đảm bảo tuân thủ và phù hợp các nội dung của Nghị quyết ĐHĐCĐ thường niên và các Nghị quyết của HĐQT đã ban hành trong năm 2017. Theo đó, HĐQT đã chỉ đạo và giám sát các nội dung sau:

- Đôn đốc và theo dõi tiến độ thực hiện và hoàn thành kế hoạch kinh doanh năm 2017;
- Thực hiện các Dự án đầu tư xây dựng đảm bảo vượt và đúng tiến độ, hiệu quả, tiết kiệm, tránh lãng phí;
- Khai thác, vận hành hiệu quả các Dự án đã hoàn thành và đi vào hoạt động;
- Hoạch định và triển khai các Dự án mới có tiềm năng;

- Giám sát hoạt động quản lý của BTGD nhằm nâng cao hiệu quả hoạt động kinh doanh và hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch đã đặt ra.

Chủ tịch HĐQT thực thi các quyết định cũng như ý kiến định hướng của HĐQT, đảm bảo hoạt động sản xuất kinh doanh thường ngày của Công ty tuân thủ tuyệt đối các quyết định của HĐQT.

BTGD dưới sự quản lý, chỉ đạo của HĐQT đã điều hành các hoạt động kinh doanh của Công ty theo đúng phương hướng, mục tiêu, nhiệm vụ do HĐQT đề ra phù hợp với pháp luật, Điều lệ Công ty và Nghị quyết của ĐHĐCĐ.

Trong hoạt động điều hành, BTGD đã thường xuyên báo cáo xin ý kiến của HĐQT, đồng thời tích cực, chủ động xử lý kịp thời các vấn đề nảy sinh hàng ngày, đảm bảo việc điều hành linh hoạt và hiệu quả.

Dưới sự chỉ đạo và giám sát của HĐQT, BTGD đã trực tiếp xây dựng và ban hành hoặc trình HĐQT ban hành các văn bản, quy trình, quy chế quản lý nội bộ góp phần kiện toàn mô hình tổ chức, nhân sự của Công ty theo hướng gọn nhẹ, chất lượng và hiệu quả.

Trong hoạt động điều hành cụ thể của năm 2017, HĐQT đã ban hành các Nghị quyết/ Quyết định sau:

STT	SỐ NGHỊ QUYẾT/QUYẾT ĐỊNH	NGÀY	NỘI DUNG
1	20-2017/HĐQT-CV/HALCOM	28/03/2017	Kết quả chuyển thăm hiện trường Dự án lớn
2	01-2017/BBGN-HĐQT/HALCOM	05/05/2017	Huy động vốn cho Dự án cấp nước 03 xã tại Thuận Thành, Bắc Ninh
3	1.1-2017/BB-HĐQT/HALCOM	05/05/2017	Thành lập VSED
4	02-2017/BB-HĐQT/HALCOM	08/05/2017	Đào tạo Chương trình tuân thủ doanh nghiệp thường niên năm 2017

Năm qua, BTGD đã làm tốt công tác tổ chức thực hiện các mục tiêu đã đề ra, có nhiều giải pháp quyết liệt, năng động trong kinh doanh cũng như trong quản lý điều hành Công ty. Đây là sự cố gắng rất lớn của BTGD cũng như toàn thể CBNV của Công ty, tạo điều kiện để Công ty tiếp tục phát triển bền vững.

CÔNG TÁC QUAN HỆ CỔ ĐÔNG, QUẢN LÝ CỔ PHẦN

Công ty đã hoàn thành, nộp và công bố thông tin đúng thời hạn các BCTC kiểm toán năm 2016 và Báo cáo thường niên năm 2016, BCTC Quý 1, Quý 2, Quý 3, Quý 4 và BCTC kiểm toán năm 2017.

HĐQT đã chủ trì, chỉ đạo và tổ chức thành công cuộc họp ĐHĐCĐ thường niên năm 2017 vào ngày 25/05/2017 và cuộc họp ĐHĐCĐ bất thường năm 2017 vào ngày 29/12/2017.

HĐQT cũng đã hoàn thành đợt phát hành thêm 947.677 cổ phần để chi trả cổ tức năm 2016, xây dựng phương án chi trả cổ tức từ lợi nhuận sau thuế năm 2017 để trình ĐHĐCĐ thường niên 2018 quyết định.



5	03-2017/NQ-HĐQT/HALCOM	15/05/2017	Thông qua nội dung chi tiết các Báo cáo, tờ trình họp Đại hội cổ đông thường niên năm 2017
6	04-2017/NQ-HĐQT/HALCOM	18/05/2017	Thay thế, bổ nhiệm nhân sự cấp cao Công ty
7	05-2017/BB-HĐQT/HALCOM	01/06/2017	Thù lao Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát năm 2017 và xét thưởng cuối năm tài chính 2016
8	01-2017/BB-BĐT/HALCOM	26/06/2017	Rà soát tiến độ các Dự án Ban đầu tư
9	06-2017/BB-HĐQT/HALCOM	26/06/2017	Thông qua Sơ đồ tổ chức Công ty HALCOM 2017
10	05-2017/NQ-HĐQT/HALCOM	30/06/2017	Kế hoạch chi trả cổ tức năm 2016 và Chi tiết phương án phát hành cổ phiếu
11	06-2017/NQ-HĐQT/HALCOM	20/07/2017	Điều chỉnh loại chứng khoán cho các cổ đông
12	09-2017/QĐ-HĐQT/HALCOM	18/08/2017	Góp thêm vốn vào Công ty Cổ phần Nước Thuận Thành
13	08-2017/NQ-HĐQTĐ/HALCOM	27/09/2017	Thông qua việc HID mua cổ phần Công ty CP Phong điện Miền Trung
14	13-2017/QĐ-HĐQT/HALCOM	02/10/2017	Thành lập tổ lựa chọn nhà thầu và đàm phán hợp đồng thực hiện phục vụ công trình đầu tư Dự án Phương Mai 3.
15	14-2017/QĐ-HĐQT/HALCOM	05/10/2017	Cử người đại diện phần vốn góp của Công ty HALCOM tại Công ty CP Phong Điện Miền Trung (PM3)
16	16 -2017/QĐ-HĐQT/HALCOM	04/10/2017	Quyết định ông Phùng Ngọc Sơn đảm nhiệm vị trí Chủ tịch HĐQT Công ty CP Nước Thuận Thành.
17	11-2017/NQ-HĐQT/HALCOM	14/12/2017	Thông qua ngày đăng ký cuối để thực hiện quyền tham dự ĐHĐCĐ bất thường 2017

2 | BÁO CÁO CỦA BAN KIỂM SOÁT

Trong phạm vi trách nhiệm, chức năng và quyền hạn của BKS theo quy định tại Điều lệ Công, tuân thủ các quy định của Luật Doanh nghiệp, quy chế hoạt động của Công ty niêm yết, quy chế quản trị công ty, trong năm 2017, BKS đã thực hiện được những công việc sau:

- Giám sát việc tổ chức thực hiện chiến lược phát triển, kế hoạch kinh doanh, thực hiện các mục tiêu chiến lược và mục tiêu kế hoạch của Công ty;
- Giám sát và đánh giá việc thực hiện các quyền, nghĩa vụ của thành viên

- HĐQT, BTGD điều hành và các cán bộ quản lý của Công ty;
- Giám sát và đánh giá hiệu lực và mức độ tuân thủ quy chế kiểm toán nội bộ, quy chế quản lý và phòng ngừa rủi ro, quy chế báo cáo và các quy chế quản trị nội bộ khác của Công ty;
- Thẩm tra các BCTC của Công ty nhằm đánh giá tính trung thực và hợp lý của các số liệu tài chính, phù hợp với các chuẩn mực, chế độ kế toán và chính sách tài chính hiện hành của Việt Nam;
- Soát xét, thẩm định các giao dịch của Công ty với các bên có liên quan;
- Giám sát thực hiện các dự án đầu tư lớn, giao dịch mua, bán và giao dịch kinh doanh khác có quy mô lớn của Công ty;
- Tiếp nhận và phản hồi ý kiến đóng góp của cổ đông Công ty;
- Tham gia ý kiến với HĐQT trong việc lựa chọn đơn vị kiểm toán thực hiện kiểm toán các BCTC phát hành trong năm 2017;
- Thường xuyên trao đổi nội bộ cũng như với HĐQT, BTGD nhằm mục đích bảo đảm các hoạt động của Công ty là phù hợp và đáp ứng quyền lợi của cổ đông;
- Tổ chức họp định kỳ và họp khi có công việc đột xuất để triển khai công việc theo nhiệm vụ, chức năng được giao, luôn bám sát nghị quyết ĐHĐCĐ

ĐÁNH GIÁ CỦA BAN KIỂM SOÁT VỀ KẾT QUẢ KINH DOANH VÀ TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH NĂM 2017

Kết quả giám sát hoạt động kinh doanh

BKS đã giám sát công tác tổ chức hoạt động kinh doanh, thẩm định báo cáo kết quả hoạt động năm 2017 của Công ty.

BKS ghi nhận sự chỉ đạo đúng đắn, kịp thời của HĐQT, BTGD, sự cố gắng, nỗ lực hết mình của toàn bộ nhân viên trong Công ty, cùng với sự hỗ trợ của các cổ đông để đạt được lợi nhuận ổn định bền vững.

Kết quả giám sát việc thực hiện nghị quyết của ĐHĐCĐ

Về Nghị quyết ĐHĐCĐ thường niên năm 2017, Công ty đã tiến hành thực hiện với các kết quả sau:

Công ty đã lựa chọn Công ty kiểm toán độc lập thực hiện việc kiểm toán BCTC

năm 2017 theo Nghị quyết đã được thông qua tại ĐHĐCĐ thường niên 2016.

Công ty đã thực hiện đúng và đầy đủ các vấn đề, nội dung tại các nghị quyết đã được ĐHĐCĐ thường niên và bất thường của Công ty thông qua

Công ty đã lựa chọn Công ty kiểm toán độc lập thực hiện việc kiểm toán BCTC năm 2017 theo Nghị quyết đã được thông qua tại ĐHĐCĐ thường niên 2016.

Công ty đã thực hiện đúng và đầy đủ các vấn đề, nội dung tại các nghị quyết đã được ĐHĐCĐ thường niên và bất thường của Công ty thông qua

3 | CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI CỦA HĐQT, BTGD VÀ BKS

Việc chi trả thù lao cho các thành viên HĐQT và BKS tuân thủ theo quy định của Công ty về chế độ thù lao đối với các thành viên HĐQT và thành viên BKS, được ĐHCĐ thông qua tại mỗi kỳ họp ĐHCĐ thường niên và tuân thủ các quy định của pháp luật có liên quan.

BTGD hưởng lương, thưởng theo thỏa thuận trong hợp đồng lao động.

Ngoài ra, các thành viên HĐQT, BKS và BTGD được hưởng các chế độ phúc lợi khác như: bảo hiểm sức khỏe, khám sức khỏe định kỳ, phụ cấp điện thoại di động,...

Các giao dịch cổ phiếu của cổ đông nội bộ và Người có liên quan của cổ đông nội bộ.

Trong năm 2017 đã có phát sinh các giao dịch cổ phiếu HID của cổ đông nội bộ và người có liên quan của cổ đông nội bộ, chi tiết như sau:

STT	NGƯỜI THỰC HIỆN GIAO DỊCH		QUAN HỆ VỚI NGƯỜI NỘI BỘ	SỐ CỔ PHIẾU SỞ HỮU		SỐ CỔ PHIẾU SỞ HỮU CUỐI KỲ		LOẠI GIAO DỊCH
				SỐ CỔ PHIẾU	TỶ LỆ %	SỐ CỔ PHIẾU	TỶ LỆ %	
1	Nguyễn Quyết	Đức	Chồng Bà Trần Bắc Mỹ - TV. BKS	0	0%	450	0%	

4 | QUẢN TRỊ RỦI RO

4.1 | QUẢN LÝ RỦI RO TỶ GIÁ

HALCOM hoạt động chủ yếu trong lĩnh vực đầu tư và tư vấn cơ sở hạ tầng tại Việt Nam, ký hợp đồng chủ yếu bằng tiền USD nên vấn đề rủi ro tỷ giá hối đoái được Công ty lưu ý phân tích và chủ động có biện pháp đối phó với những biến động tỷ giá hối đoái có thể xảy ra trong quá trình hoạt động sản xuất kinh doanh.

Quản lý rủi ro tín dụng:

Rủi ro tín dụng là rủi ro mà một bên tham gia trong một công cụ tài chính hoặc hợp đồng giao dịch không thực hiện được nghĩa vụ của mình, dẫn đến tổn thất về tài chính. Công ty có rủi ro tín dụng từ các hoạt động kinh doanh của mình (chủ yếu đối với tài khoản phải thu khách hàng), và từ hoạt động tài chính của mình, bao gồm tiền gửi ngân hàng và các công cụ tài chính khác.

Phải thu khách hàng:

Công ty thường xuyên theo dõi các khoản phải thu chưa thu được. Đối với

các khách hàng lớn, Công ty xem xét sự suy giảm trong chất lượng tín dụng của từng khách hàng tại ngày lập báo cáo. Công ty tìm cách duy trì sự kiểm soát chặt chẽ các khoản phải thu tồn đọng và bố trí nhân sự kiểm soát tín dụng để giảm thiểu rủi ro tín dụng. Trên cơ sở này và việc các khoản phải thu khách hàng của Công ty có liên quan đến nhiều khách hàng khác nhau, rủi ro tín dụng không tập trung đáng kể vào một khách hàng nhất định.

Tiền gửi ngân hàng

Công ty chủ yếu duy trì số dư tiền gửi tại các ngân hàng được nhiều người biết đến tại Việt Nam. Rủi ro tín dụng của số dư tiền gửi tại các ngân hàng được quản lý bởi bộ phận ngân quỹ của Tập đoàn theo chính sách của Công ty. Công ty nhận thấy mức độ tập trung rủi ro tín dụng đối với khoản tiền gửi ngân hàng là thấp.

Ban Tổng giám đốc Công ty đánh giá rằng tất cả các tài sản tài chính đều trong hạn và không suy giảm.

4.2 | QUẢN LÝ RỦI RO VỀ PHÁP LUẬT

Để kiểm soát rủi ro về mặt pháp luật, Công ty luôn luôn cập nhật những thay đổi trong môi trường luật pháp liên quan đến hoạt động của Công ty, từ đó đưa ra kế hoạch phát triển kinh doanh phù hợp.

4.3 | QUẢN LÝ RỦI RO THANH KHOẢN

Thông tư số 36/2014/TT-NHNN ban hành ngày 20/11/2014 có hiệu lực ngày 01/02/2015 đã có những tác động trực tiếp và gián tiếp đối với thị trường chứng khoán. Điều 14 thông tư 36 quy định, tín dụng cho vay đầu tư cổ phiếu không được vượt quá 5% vốn điều lệ của tổ chức tín dụng (giảm từ mức 20%) và các tổ chức tín dụng chỉ được cho vay đầu tư chứng khoán khi đáp ứng được đầy đủ tỷ lệ an toàn hoạt động và tỷ lệ nợ xấu dưới 3%. Những quy định mới này đã ảnh hưởng đến nguồn cung tiền của thị trường chứng khoán, hoạt động giao dịch ký quỹ của các Công ty chứng khoán, tâm lý nhà đầu tư lo ngại, dẫn đến thị trường mất thanh khoản ảnh hưởng tới toàn mã chứng khoán đang giao dịch và các công ty niêm yết.

Rủi ro thanh khoản là rủi ro mà Công ty sẽ gặp khó khăn khi thực hiện các nghĩa vụ tài chính do thiếu vốn. Rủi ro thanh khoản của Công ty chủ yếu phát sinh từ việc các tài sản tài chính và nợ phải trả tài chính có thời điểm đáo hạn lệch nhau.

Công ty giảm thiểu rủi ro thanh khoản bằng cách duy trì một lượng tiền mặt và các khoản tương đương tiền và các khoản vay ngân hàng ở mức mà Ban Tổng Giám đốc cho rằng đủ để đáp ứng cho các hoạt động của công ty và giảm thiểu rủi ro do những biến động của luồng tiền.



1 | NĂNG LỰC QUẢN LÝ, ĐIỀU HÀNH VÀ CÁCH THỨC KINH DOANH (CCP)

Là doanh nghiệp đầu tiên tại Việt Nam áp dụng Chương trình tuân thủ doanh nghiệp (CCP), HALCOM đang quản lý điều hành toàn bộ quá trình hoạt động kinh doanh của Công ty bằng các quy trình và quy định tuân thủ theo các hướng dẫn liên chính của Ngân hàng thế giới.

Hệ thống CCP bao gồm 11 Quy trình và 12 Quy chế, Quy định khác, bao phủ mọi hoạt động trong chuỗi giá trị của Công ty, từ công tác Nghiên cứu thị trường, Phát triển đối tác đến Marketing, Đấu thầu, Quản lý hợp đồng, Quản lý tài chính và Chăm sóc khách hàng, v.v... HALCOM có cơ cấu



tổ chức chặt chẽ từ HĐQT đến các phòng ban để giám sát và đảm bảo việc thực hiện hiệu quả và xuyên suốt các quy trình đó với sự hỗ trợ của Cố vấn pháp lý quốc tế, Ban Liêm chính và hệ thống Hotline.

Ban Liêm chính gồm một nhóm nhân sự cấp cao của công ty. Ban Liêm chính có trách nhiệm quản lý việc thực hiện, đánh giá và giám sát Công ty tuân thủ luật pháp, các quy trình, quy định và nguyên tắc của các nhà tài trợ và chương trình CCP thông qua Giám đốc Liêm chính. Giám đốc Liêm chính hoạt động quản lý một cách độc lập liên quan đến các vấn đề CCP.

Kết hợp với triết lý kinh doanh và văn hóa công ty đã được xác định từ những ngày đầu thành lập, chương trình CCP chính là nền tảng để xây dựng Bộ quy tắc ứng xử. Đây là tài liệu cô đọng và quan trọng nhất giúp thống nhất trong toàn Công ty hiểu thế nào là đạo đức kinh doanh và cách thức thực hiện. Nó

cũng cụ thể hóa triết lý kinh doanh và văn hóa Công ty dựa trên nền tảng CCP đã được xây dựng. Áp dụng và thực hiện CCP không chỉ giúp Công ty minh bạch trong tài chính mà còn minh bạch trong tất cả các hoạt động khác, qua đó tránh được sự lãng phí, rủi ro và có thể kịp thời xử lý các mâu thuẫn và các vấn đề phát sinh một cách phù hợp, dân chủ và công bằng. Bộ quy tắc này cũng thống nhất cách thức công ty làm việc với khách hàng và đối tác, công khai cách thức HALCOM thực hiện kinh doanh đồng thời đẩy mạnh tính minh bạch trong giao tiếp nội bộ cũng như bên ngoài để cán bộ nhân viên, chuyên gia tư vấn, khách hàng và đối tác biết rõ về HALCOM. Bộ quy tắc ứng xử đã được Công ty công bố và truyền thông rộng rãi thể hiện quyết tâm sẽ mang lại lợi ích bền vững theo hướng minh bạch cho tất cả các bên liên quan.

2 | XÂY DỰNG HỆ THỐNG NGUỒN NHÂN LỰC

Trong năm 2017, HALCOM đã tiến hành rà soát và điều chỉnh toàn diện hệ thống tổ chức bộ máy nhằm nâng cao tính chuyên nghiệp hiệu quả.

Ban Tổng giám đốc, Ban Pháp chế cùng các phòng/ban/đơn vị nghiên cứu và cập nhật kịp thời Điều lệ, các quy trình quy chế để phù hợp với chuyển dịch cơ cấu mạnh mẽ trong chiến lược kinh doanh của Công ty.

Về nhân sự, Công ty luôn chú trọng phát huy sức mạnh tập thể, xây dựng văn hóa doanh nghiệp năng động, chuyên nghiệp đồng thời phát triển và kiện toàn bộ máy nhân sự chất lượng cao. Halcom là nơi tập trung những con người năng động, tràn đầy nhiệt huyết, nỗ lực học hỏi, phấn đấu không ngừng để hoàn thiện bản thân, lấy văn hóa

Công ty là kim chỉ nam để điều chỉnh mọi hành vi, giao tiếp hàng ngày. Năm 2017, Halcom đã tuyển dụng nhiều vị trí cấp cao trong các lĩnh vực hoạt động kinh doanh. Công ty thường xuyên tổ chức các khóa đào tạo, tập huấn về chuyên môn (thông qua hợp tác với các đơn vị đào tạo uy tín), quy trình và tổ chức (do Ban Nhân sự phối hợp với các phòng ban chuyên trách tiến hành) với sự tham gia tích cực của cán bộ nhân viên. Cũng trong năm 2017, Bên cạnh khóa đào tạo thường niên về Chương trình tuân thủ doanh nghiệp, Halcom đã tổ chức những buổi Tọa đàm về các chủ đề xây dựng văn hóa doanh nghiệp, chia sẻ tầm nhìn, sứ mệnh, mục tiêu giữa Ban lãnh đạo với CBNV hoặc giữa các cấp quản lý.

PHẦN VI – BÁO CÁO TÀI CHÍNH HỢP NHẤT ĐÃ KIỂM TOÁN 2017



Apr 18, 2010 - May 18, 2010
Comparing to Site

Apr 18, 2010 - May 18, 2010
Comparing to Site

43.64% Bounce Rate
00:04:08 Avg. Time on Site
28.30% % New Visits

Map Overlay

Content Overview

Pages	Pageviews	% Pageviews
/information-resources	5,932	23.33%
/decisions	1,306	5.14%
/information-privacy	867	3.41%
/information-privacy-guidelines	697	2.74%
	692	2.72%

Bounce Rate	
43.64%	
Site Avg: 43.64% (0.00%)	
New Visits	Bounce Rate
27.27%	43.55%
85.19%	74.07%
58.52%	39.13%
16.45%	40.91%
1.31%	38.46%
71%	28.57%
0%	16.67%
%	0.00%
1	80.00%

Google Analytics

Google Analytics

Pageviews	% Pageviews
5,932	23.33%
1,306	5.14%
867	3.41%
697	2.74%
692	2.72%

1 | Ý KIẾN KIỂM TOÁN

- Số 040718.002/BCTC.KT3

BÁO CÁO KIỂM TOÁN ĐỘC LẬP

Kính gửi: Quý cổ đông, Hội đồng Quản trị và Ban Tổng Giám đốc
Công ty cổ phần HALCOM Việt Nam

Chúng tôi đã kiểm toán báo cáo tài chính hợp nhất kèm theo của Công ty Cổ phần HALCOM Việt Nam được lập ngày 25 tháng 6 năm 2018, từ trang 6 đến trang 39, bao gồm: Bảng cân đối kế toán hợp nhất tại ngày 31 tháng 03 năm 2018, Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh hợp nhất, Báo cáo lưu chuyển tiền tệ hợp nhất cho năm tài chính kết thúc cùng ngày và Bản thuyết minh Báo cáo tài chính hợp nhất.

Trách nhiệm của Hội đồng Quản trị

Hội đồng Quản trị Công ty chịu trách nhiệm về việc lập và trình bày trung thực và hợp lý Báo cáo tài chính hợp nhất của Công ty theo Chuẩn mực kế toán, Chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính và chịu trách nhiệm về kiểm soát nội bộ mà Hội đồng Quản trị xác định là cần thiết để đảm bảo cho việc lập và trình bày Báo cáo tài chính hợp nhất không có sai sót trọng yếu do gian lận hoặc nhầm lẫn

Trách nhiệm của Kiểm toán viên

Trách nhiệm của chúng tôi là đưa ra ý kiến về Báo cáo tài chính hợp nhất dựa trên kết quả của cuộc kiểm toán. Chúng tôi đã tiến hành kiểm toán theo các Chuẩn mực kiểm toán Việt Nam. Các chuẩn mực này yêu cầu chúng tôi tuân thủ chuẩn mực và các quy định về đạo đức nghề nghiệp, lập kế hoạch và thực hiện cuộc kiểm toán để đạt được sự đảm bảo hợp lý về việc liệu Báo cáo tài chính hợp nhất của Công ty có còn sai sót trọng yếu hay không.

Công việc kiểm toán bao gồm thực hiện các thủ tục nhằm thu thập các bằng chứng kiểm toán về các số liệu và thuyết minh trên Báo cáo tài chính hợp nhất. Các thủ tục kiểm toán được lựa chọn dựa trên xét đoán của kiểm toán viên, bao gồm đánh giá rủi ro có sai sót trọng yếu trong Báo cáo tài chính hợp nhất do gian lận hoặc nhầm lẫn. Khi thực hiện đánh giá các rủi ro này, kiểm toán viên đã xem xét kiểm soát nội bộ của Công ty liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính hợp nhất trung thực, hợp lý nhằm thiết kế các thủ tục kiểm toán phù hợp với tình hình thực tế, tuy nhiên không nhằm mục đích đưa ra ý kiến về hiệu quả của kiểm soát nội bộ của Công ty. Công việc kiểm toán cũng bao gồm đánh giá tính thích hợp của các chính sách kế toán được áp dụng và tính hợp lý của các ước tính kế toán của Hội đồng Quản trị cũng như đánh giá việc trình bày tổng thể Báo cáo tài chính hợp nhất.

Chúng tôi tin tưởng rằng các bằng chứng kiểm toán mà chúng tôi đã thu thập được là đầy đủ và thích hợp làm cơ sở cho ý kiến kiểm toán của chúng tôi.

Ý kiến của kiểm toán viên

Theo ý kiến của chúng tôi, Báo cáo tài chính hợp nhất đã phản ánh trung thực và hợp lý, trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính của Công ty cổ phần HALCOM Việt Nam tại ngày 31 tháng 3 năm 2018, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh và tình hình lưu chuyển tiền tệ trong năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với Chuẩn mực kế toán, Chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính hợp nhất.

2 | BÁO CÁO TÀI CHÍNH HỢP NHẤT NĂM 2017